



Sales Manager Search & Analytics (m/w/d) für Solution Sales in Market E-Commerce

SHI mit dem jungen und schnell wachsenden Geschäftsbereich „Search & Analytics“ sowie dem traditionellen Bereich „Publisher Services“ gehört zu den ersten Ansprechpartnern für namhafte Kunden, wenn sie komplexe Fragestellungen lösen möchten. Wir sind im Stammgeschäft seit 25 Jahren auf erstklassige Implementierungs-, Consulting- und Engineering-Services zur Umsetzung für Unternehmen aller Branchen spezialisiert.

Wir fördern Sie durch Weiterbildungsmaßnahmen und gemeinsam gestalten wir Ihren Weg zu Ihrem beruflichen Erfolg für die Zukunft.

Unser Firmensitz ist zentral in Augsburgs bester Lage. Direkt am Königsplatz, 5 Minuten vom Bahnhof entfernt, und damit ideal zu erreichen. **Aber wenn Sie möchten, dann gestalten Sie Ihre Tätigkeit auch eigenverantwortlich im Homeoffice.** Denn als kreatives Unternehmen setzen wir auf Desk Sharing und Mobile Working.

Sie wünschen sich:

- Eine verantwortungsvolle Aufgabe, d.h. Neukunden gewinnen und Bestandskunden betreuen.
- Und das im Marktumfeld E-Commerce in der Region Deutschland, Österreich und Schweiz
- Berufliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten, Gestaltungsfreiheit und dabei Dinge selbst in die Hand zu nehmen
- Ihre Stärke in der Akquise auszubauen, d.h. enge Kundenbindungen zu gestalten, Führen von Vertragsverhandlungen bis zum Abschluss etc.
- Erstellung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie die Entwicklung von Vertriebsstrategien
- Viel Perspektive und ein außerordentlich gutes Betriebsklima (laut FOCUS-BUSINESS und kununu gehört SHI zu den besten mittelständischen Arbeitgebern 2020)

Wir wünschen uns:

- Eine aktive, vertriebsaffine, technikversierte Person, die bereit ist Verantwortung zu übernehmen.
- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium sowie betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Lust den boomenden Markt E-Commerce in unserem Sinne weiter zu bearbeiten
- Eine fundierte Berufserfahrung im Vertrieb von Softwarelösungen für die E-Commerce Branche
- Nachweisbare Verkaufserfahrung und Spaß daran, Projekte zu akquirieren und im Nachgang zu betreuen
- Englisch in Wort und Schrift, verhandlungssicher
- Die Eigenschaft, selbst anzupacken und ohne auf die Strukturen eines Großunternehmens angewiesen zu sein
- Profunde Kenntnisse über Suchlösungen (Solr, Elastic) im Umfeld von Open Source sind von Vorteil

Was wir Ihnen bieten:

Es erwarten Sie das Feeling und der Drive eines Start up's mit der Sicherheit eines etablierten Unternehmens. Unkomplizierte Kommunikationswege, flexible Arbeitsmöglichkeiten und unsere namhaften Kunden eröffnen Ihnen herausragende Lern-, Entwicklungs- und Gestaltungsmöglichkeiten. Neben einem attraktiven Gehalt, Getränken, Obst und Kuchen bieten wir Ihnen ebenfalls remote Tätigkeit vom Homeoffice aus.

Wie sie Teil unseres Teams werden:

Lassen Sie uns per E-Mail Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins zukommen

Ihr Ansprechpartner für alle Fragen:

Herr Thomas Hoffmann

jobs@shi-gmbh.com

Tel.: +49 (0) 162/ 26 66 040

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

